

heatme Wärmekissen leasen, mieten oder Pay-per-use: Moonich bietet Finanzierungsoptionen für Sitzheizlösungen

Moonich stellt auf der INTERNORGA 2024 Finanzierungsoptionen für die Anschaffung von Sitzheizlösungen heatme vor ++ Für jeden Gastronomiebetrieb die passende Lösung

Sauerlach, 8. März 2024. Neue Ideen, um mehr Umsatz zu generieren, sind gesucht, aber das Geld für Anschaffungen ist in vielen Gastronomiebetrieben aktuell knapp. Da bietet Moonich, Anbieter der energieeffizienten Sitzheizlösungen heatme, gleich doppelt Abhilfe: Mit den Heizkissen heatme können Cafés, Hotels und Restaurants ihren Gästen mit minimalem Energieeinsatz angenehme körpernahe Wärme auf ihren Terrassen anbieten und den Aufenthalt dort an kühlen Tagen attraktiver machen. Damit die Investition auch kurzfristig möglich ist, bietet Moonich nun mehrere Finanzierungsoptionen an. Folgende Möglichkeiten stehen zur Wahl.

Leasing

Durch die Brutto-Leasingraten über einen Zeitraum von 24, 36 oder 48 Monaten wird die Kapitalbindung für die gewerblichen Kunden minimal gehalten. Es können auch individuelle Laufzeiten vereinbart werden. Nach Ablauf der Grundmietzeit und Zahlung einer Restwertsumme von üblicherweise 10 Prozent geht das Eigentum an den Leasingnehmer über. Diese Finanzierungsmöglichkeit schont die Liquidität und ermöglicht es, die Sitzheizlösungen sofort zur Umsatzsteigerung einzusetzen. Für die attraktiven Konditionen im Rahmen der Teilamortisation arbeitet Moonich mit einem renommierten deutschen Leasinggeber zusammen.

Mietkauf

Bei dieser Finanzierung handelt es sich um eine Form, die es ermöglicht, sofort wirtschaftlicher Eigentümer und nach Ablauf einer frei wählbaren Laufzeit auch rechtlicher Eigentümer zu werden. Ähnlich wie beim Leasing, dient das Investitionsprodukt als Sicherheit. Der entscheidende Unterschied besteht darin, dass die Kunden das Eigentum an den Produkten erwerben und diese in ihrer Bilanz aktivieren müssen. Ein weiterer Unterschied zum Leasing besteht darin, dass die fällige Umsatzsteuer auf die Gesamtinvestition zu Beginn der Finanzierung und in einer Summe gezahlt werden muss. Die monatlichen Raten enthalten lediglich Zinsen und Tilgung für die Anschaffung. Durch diese Finanzierungsform wird die Liquidität des Unternehmens geschont und die Sitzheizlösungen heatme können sofort zur Erhöhung der Verweildauer und Umsatzsteigerung eingesetzt werden.

Miete

Für verschiedene Veranstaltungen, sei es für einzelne Tage, eine Woche, für einen ganzen Monat oder auch die gesamte Saison, bietet Moonich die Möglichkeit, auf einen Mietfondus zuzugreifen. Gastronomen und Hoteliers können die heatme-Heizlösungen einzeln oder mit einem kompletten Ladetower mieten - dies sorgt für angenehme Wärme während des Events und ist kostengünstig.

Sponsoring

Sponsoring bei heatme bedeutet, dass Markenhersteller die Möglichkeit haben, sich als "Wärmesponder" zu positionieren. Das Logo und die Unternehmensfarben des Sponsors können prominent auf den Heizlösungen erscheinen - entweder gedruckt oder gestickt. Diese Veredelung kann bereits ab geringer Menge umgesetzt werden. Der Sponsor kann einen Teil oder die gesamten Kosten übernehmen. Zusätzlich kann diese Finanzierung mit anderen Formen kombiniert werden. Die Kommunikation zwischen Sponsor und Produktion erfolgt über den Kunden (zum Beispiel ein Gastronom), Moonich übernimmt die Schnittstellenfunktion und liefert das fertige Produkt aus.

Pay Per Use

Eine weitere Möglichkeit zur Refinanzierung ist die individuelle Abrechnung von heatme Heizlösungen pro Gast/Kunde/Besucher. Durch dieses innovative Konzept können Gastronomiebetriebe, Hotels und Veranstaltungen ihren Gästen eine zusätzliche Komfortleistung bieten, indem sie während ihres Aufenthalts Wärme bereitstellen. Diese Dienstleistung wird separat über die Eintrittsgebühr, die Verzehrrechnung oder den Verleih abgerechnet, wodurch neue Einnahmequellen erschlossen werden. Die Abwicklung der Zahlung sowie eventuelle Kauttionen erfolgen direkt durch den Kunden, was dazu beiträgt, die Rentabilität der Betriebe zu steigern und die Kundenzufriedenheit zu erhöhen. Dieser Ansatz kann somit nicht nur zur Refinanzierung der Heizlösungen beitragen, sondern auch die Attraktivität des Unternehmens für potenzielle Kunden steigern.

Auf der INTERNORGA 2024 stellt Moonich in **Halle B4.OG, Stand 100B** aus.

Über Moonich:

Die Moonich GmbH mit Sitz in Sauerlach bei München ist ein Spezialist für elektrische Heizlösungen, bei denen die Energieeffizienz, Ästhetik und Nachhaltigkeit höchste Priorität haben. Neben den Infrarotheizstrahlern HEATSCOPE für den Außenbereich sowie den Infrarotheizgeräten HEATSCOPE ROOMS für den Innenbereich bietet Moonich akkubetriebene, energiesparende Sitzheizsysteme heatme an. Nachhaltigkeit wird auch im Unternehmen gelebt. Seit 2022 ist Geschäftsführer Lars Keussen Mitglied des Unternehmerbündnisses „Die Klimaneutralen“ der Energieagentur Ebersberg-München. Er hat sich damit verpflichtet, bis spätestens 2030 mit Moonich klimaneutral zu sein und setzt entsprechende Maßnahmen um. Klima-Blog von Moonich: www.moonich.de/klima

Weitere Informationen:

heatme: www.heatme.com/gastronomie

Internorga: www.internorga.com

Für Presse-Rückfragen:

Ina Röpcke
PR Moonich / heatme
Gollierplatz 2, 80339 München
Tel. +49 (0)89 50078815
Mobil: 0177 / 381 75 20
E-Mail: info@inaroepcke-pr.de

MOONICH Produktkonzepte und -realisierung GmbH
Kramergasse 32
82054 Sauerlach
Tel.: +49 (0)8104 647090
E-Mail: mail@heatme.com
www.moonich.de – www.heatme.com